

分销返佣规则

一、 成为分销员

1. 用户通过手机号码注册完成后即可成为分销员；
2. 成为分销员后，在平台设置的有效期内分销权限自动开启；
3. 分销员可在其各种微信群、朋友圈进行商品推广，引导用户完成下单；
4. 用户申请提现时使用的手机号必须微信号同步否则会出现真实姓名不一致无法提现；

二、 佣金比例

1. 普通商品按照销售金额的 1%-5%进行奖励(比如订单金额 100 元，则佣金金额为 100×0.01 ，即 1 元)，佣金比例上下浮动，最高不超 5%；
2. 特殊商品按所设置的固定金额进行奖励，若商品设置有固定金额，则以此金额优先计算佣金；

三、 分佣

1. 用户下单成功后，推广界面即显示分销金额，处于锁定状态，无法进行提现操作；
2. 订单确认收货且 10 日内无售后，对应的佣金解除锁定，进入余额，可以进行提现操作；
3. 提现金额最低 1 元；

四、 佣金提现

1. 在个人中心—我的推广页面显示推广佣金和推广明细，用户点击立即提现，可提现佣金到当前的微信账号内；
2. 运营人员在后台进行审核，审核通过后自动进行微信转账到用户零钱；